

- ・物価上昇分に見合った賃上げの実現に
- ・原材料高騰、仕入れ先値上げに対応に

勝ち残る人は知っている

「価格転嫁」の基本と極意!

価格転嫁や価格交渉の極意を知ることですっかりと利益を確保できる経営体質に

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しています。環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。既に変化に対応し、ピンチをチャンスに切り替えて成果を出している事業者が出てきています。本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説します。

主な講座内容

- ・取引価格適正化の重要性
- ・どこまで価格高騰するかを歴史から知る
- ・円安、インフレ、コロナを乗り越えている事業者の特徴
- ・上手くいっている事業者知っている単価と利益の関係
- ・価格転嫁のタイミング
- ・仕入れ高騰を利益増加に繋げるための考え方
- ・中小企業の生き残りの切り札ブランディング
- ・値上げによる利益向上で賃金アップ実現

◆駐車場について

台数に限りがございますので、満車の場合は周辺駐車場のご利用をお願いしております。なお、米子市役所の駐車場に駐車された場合は割引処理を致しますので、駐車券を必ずご持参くださいますようお願い申し上げます。

◆お問い合わせ先

米子商工会議所 産業振興部 産業振興課
TEL:0859-22-5131 Mail:cci@yonago.net

7月30日(水)
14:00~16:00

〈講師プロフィール〉

たうち たかのぶ

田内 孝宜 氏

- ・ミナト経営株式会社代表取締役
- ・中小企業診断士



2016年、滋賀県が元気になるお手伝いをしたいと思い創業。現在はランチェスター戦略 × チームビルディングをコンサルの軸に据え、滋賀県内では経営コンサルティングを行いつつ、全国各地でセミナーを開催している。

◆会場 国際ファミリープラザ
3階会議室 (米子市加茂町2-180)

◆受講料 無料

◆対象者 中小・小規模事業者

◆定員 50名 (先着順)

◆お申し込み方法

下記申込欄に必要事項をご記入いただき、

FAXまたは申込フォームにてお申込みください。

7/30(水)開催 『「価格転嫁」の基本と極意!』 受講申込書

米子商工会議所(担当:吉田)行 ⇒ FAX:0859-22-1897

(申込日: 年 月 日)

事業所名				業種	
所在地				TEL	
受講者	(役職)	(氏名)			
※複数名での参加が可能です	(役職)	(氏名)			
e-mail					

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。