

米子市初開催！お店の売上向上につながる！

まちゼミ 第1回米子まちゼミ 参加店舗を募集します！



まちゼミに参加すると
こんなメリットがあります

新規顧客 獲得！ **来店客 増加！** **知名度 アップ！**

『まちゼミ』は、お店の方が講師となり、専門知識やプロならではのコツを伝える少人数のミニ講座を開催して頂きます。お店の知名度アップや新規顧客増加などに繋がります。この機会にぜひ参加してみませんか？

詳しい内容や実施イメージは裏面見開きページをご覧ください。

どんな講座をしたら良いのかわからない方は・・・

米子まちゼミ説明会

受講無料

◆効果的な講座の組み方、リピーターの作り方など
※説明会の詳しい内容は、今月号の所報「サンプル」折込みチラシをご覧ください。

日時：7月16日（金）
場所：米子商工会議所（オンライン受講可）

まちゼミ参加、説明会についてのお問合せはこちらまで

米子商工会議所総務企画部地域振興課 <担当：田口>
〒683-0823 米子市加茂町2丁目204番地
TEL (0859) 22-5131 / FAX (0859) 22-1897
E-mail : cci@yonago.net

申込書送付先：米子商工会議所 田口 行 FAX：0859-22-1897

米子まちゼミ 参加店申込書 兼 チラシ原稿

記入日：令和 年 月 原稿締切日（厳守） 8/31(火)

▼お店・事務所の情報

お店・事務所の名前			
お店・事務所の所在地			
◆営業時間	：	～	：
		◆定休日	曜日
◆電話	◆FAX	◆E-mail	
担当者・連絡者のお名前			

▼講座の内容

(お願い)
・チラシ作成用に写真・イラスト等も添えてご提出頂きますようお願いいたします。なお、用意できない場合は、米子商工会議所までご相談ください。
・データの場合はcci@yonago.netまで送信して頂きますようお願いいたします。

お話し頂ける方（講師）のお名前			
講座タイトル（20文字以内 記号も含む）			
開催日時 (3講座以上の方は、フリー記入欄に追記してください)	月	日	() 開始
	月	日	() 開始
	月	日	() 開始
	フリー記入		
	：	～	終了
	：	～	終了
	：	～	終了

会 場 (1)自分のお店・事務所
(2)米子商工会議所 会議室（有料）
※(2)は事前に会場の空き状況等を当所までご確認ください。

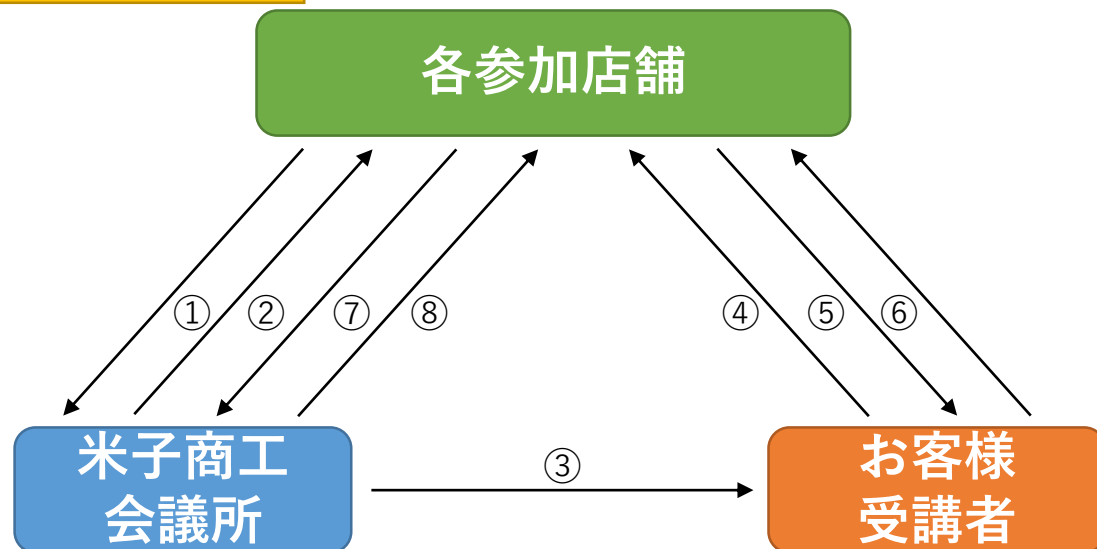
講座内容 (1行17文字3行以内)																			
----------------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

対 象 (年齢・性別など)	※対象者を限定する場合はご記入ください		
受講者の持ち物			
材料・教材費 (受講者より徴収する金額)	円	教材の内容記入： (費用を徴収する場合は必ずご記入ください)	
定 員	1 講座あたり	名	または 組
受付開始日&受付時間 & 受付電話番号	原則日<10/17(日)>に受付開始ができない場合のみ、希望日をご記入ください。 ●希望日 () 月 () 日 () 曜日より受付開始 ●受付時間 () 時 () 分から () 時 () 分まで ●申込み先の電話番号 () - () - ()		

チラシ希望枚数 枚
※全体の広報は新聞折込み（米子市全域）、当所報「サンプル」、HP・SNS等にて行う予定です。

画像提出方法 持ち込み ・ メール
※データでご提出頂きますようお願いいたします。なお、データは原則返却いたしません。
※メールの場合はcci@yonago.netまでお送り頂きますようお願いいたします。

*チラシの校正作業は当所で行いますので、納期遅れや記入漏れの無いようにご協力をお願いします。



【開催前】

- ①まちゼミ参加店申込書提出
- ②事前研修会の実施（10月6日(水)開催予定）
※参加される店舗の方は、必ずご参加頂きますようお願いいたします。
- ③まちゼミ開催の周知・広報
※広報の方法につきましては、開催要項の(4)を予定しています。
- ④講座申込受付
※新聞へのチラシ折込日（10月17日(日)を予定）より、申込受付（先着順）を各店舗で開始してください。

【開催期間】

- ⑤各講座の開催
※参加者の方には、講座後アンケートの記入をお願いしてください。（アンケートは当所でご用意いたします。）
- ⑥アンケートの提出

【開催後】

- ⑦アンケートの回収
※11月23日(火)までに当所までご提出頂きますようお願いいたします。
- ⑧結果検証会（11月29日(月)開催予定）
※参加される店舗の方は必ずご参加頂きますようお願いいたします。

講座例 自分の専門分野や好きなことをお客様にお伝えし、お店のファンを作りましょう！



飲食店が教える
家庭でも簡単に
できる料理教室



化粧品店が教える
メイク教室



税理士が教える
生前贈与の方法講座



整体師が教える
腰痛にならないため
のボディケア講座

米子まちゼミ 開催要項

- (1)目的：お店の方が講師となり、専門知識や特性を活かした少人数のミニ講座を無料（材料実費は徴収可）で開催することで、お店の存在や特徴を知って頂き、お客様との交流を通じて、お店のファンづくりを進めます。
 - (2)ねらい：⑦まずお店に来て頂くためのきっかけづくりとします。
①お客様はお店にどんな商品やサービスがあり、どんなスタッフがいるかを知って頂きます。
②お店での買い物の楽しさやお店のスタッフ等とのコミュニケーションを体感して頂きます。
③お店はお客様から何（商品、サービス、情報など）を求められているのかを知る機会と捉え、今後の経営改善の参考として頂きます。
 - (3)会場：原則、講師のお店・事務所
※店舗や事務所の場所・商品内容・雰囲気・スタッフの顔などを知って頂くためです。
※上記が不可能な場合は、当所の会議室（有料）での開催も可能ですので、事前に空き状況等を当所までご確認ください。
 - (4)広報：⑦新聞へのチラシ折込み（当所）
①当所会報誌へのチラシ折込み（当所）
②当所HP・SNSへの掲載（当所）
③各参加店舗によるチラシ配布 他
 - (5)講座内容：⑦期間 令和3年10月23日（土）～11月21日（日）
※期間中にご都合の良い日にち・時間を各店舗で設定し、ミニ講座を開催して頂きます。
※複数日での開催を推奨します。
①会場 (1)講師の店舗・事務所 (2)当所の会議室
②受講者数 各講座10名程度（少人数が原則です。理想は3～5人）
③受講料 原則無料ですが、材料費等が発生する場合のみ実費を徴収して頂くことは可能です。
④開講時間 60～90分程度
⑤講座の流れ (1)開講挨拶と趣旨説明
(2)自店・自己紹介
(3)講座スタート
(4)質疑応答
(5)アンケート依頼・回収と終了の挨拶
(6)アンケートは後日当所へ提出をお願いします。
- 【注】講座中に商品販売や勧誘行為等を行わないでください。**
- (6)参加店申込：裏面参加店申込書兼チラシ原稿に必要事項をご記入の上、当所に郵送・FAX・メールをお願いいたします。
 - (7)講座申込受付：新聞へのチラシ折込み日（10月17日(日)を予定）より電話等にて、各参加店舗で受付（先着順）を行って頂きます。
 - (8)参加費：3,000円（お申込み後、こちらから請求書を送付させていただきます。）
 - (9)感染対策：手指消毒、マスクの着用、ソーシャルディスタンスの確保等、鳥取県の「業種別ガイドライン」をご参考の上、各参加店舗ごとでコロナ感染症対策を講じて頂きますようお願いいたします。
 - (10)その他：10月6日(水)18時開催の「事前研修会」及び11月29日(月)18時開催の「結果検証会」には必ずご参加頂きますようお願いいたします。