

**受講料
無 料**

小規模企業向けセミナー

展示会・商談会を成功させる 準備と商談力向上セミナー

講師紹介

渋谷 雄大 (しぶや たけひろ)
ジャイロ総合コンサルティング(株)
セミナー事業部長



大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、出店戦略、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受けた店舗展開を達成。その後、自然派化粧品会社にて生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。同社を退職後、Webを活用したプロモーションを実践。Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師。

カリキュラム

月日	時間	科目	講師	内容
10/30 (月)	13:30~13:40	オリエンテーション 中小機構及び広島校について	広島校職員	
	13:40~14:40	自社製品をアピールするチラシ作成法	ジャイロ経営 コンサルティング(株) セミナー事業部長 渋谷 雄大 氏	自社(製品)に興味を持っていただくには顧客の課題解決に役立つことを端的に伝える必要があります。ここでは、そのための手法について具体例を交えて学びます。 (FABE法等)
	14:40~14:50	休憩		顧客の真のニーズを捉えるためには、コミュニケーションを通じた商談力が必要となります。ここでは、そのために基本的であるが重要なスキルに絞って具体的に理解していただきます。 (傾聴力、質問力等)
	14:50~15:50	商談力を鍛える①		最後に、実際に商談が具体化してくる際に必要なネゴシエーションの手法について具体例を交えて理解していただきます。
	15:50~16:30	商談力を鍛える②		

開催日時

平成29年10月30日(月)
13:30~16:30(12:30~受付)

会場

米子商工会議所 7F 会議室

定員

30名

対象者

中小企業の管理者、
営業部門の担当者等

研修のねらい

展示会(ビジネスマッチング)において、興味を持っていただいたお客様に、自社並びに自社製品をアピールするとともに、成約に至るまでには、準備と顧客の心理を理解した上での商談力が求められます。本セミナーでは、展示会における準備と商談に必要な知識・スキルについて、重要ポイントに絞り込んで実践的な手法を学んでいただきます。

●お申込みについて

●申込方法

中小企業者の方であれば、どなたでも受講できます。
 下記の「受講申込書」に必要事項をご記入の上、
 ①FAX、②郵送、③eメール 産業振興課 渡邊宛
 (watanabe@yonago.net)のいずれかの方法で
 お申込ください。

※応募者多数のためキャンセル待ちとなる場合がございます
 ので、お早めにお申し込みください。

米子商工会議所

〒683-0823

鳥取県米子市加茂町2丁目204番地

電話：0859-22-5131

FAX：0859-22-1897

●開催場所への交通アクセス

●研修会場へのアクセス

米子商工会議所 7階 会議室

【交通機関をご利用の場合】

JR米子駅より徒歩で17分

【自家用車をご利用の場合】

山陰自動車道 米子西インターより6分 (2.6 km)

米子商工会議所



●受講申込書（展示会を成功させる準備と商談力向上セミナー）

※平成29年10月23日（月）までに切り取らずにこのままFAX 0859-22-1897、又は郵送 〒683-0823 米子市加茂町2丁目204番地、又はeメール(watanabe@yonago.net)にてお申込みください。

米子商工会議所 宛

申込日 年 月 日

ふりがな		代表者名	
企業名		役職	
所在地	〒 -	TEL	() -
業種	D 建設業 E 製造業 F 電気・ガス・熱供給・水道業	FAX	() -
	G 情報通信業 H 運輸業 I 卸売業	資本金	千円
	J 小売業 K 金融業・保険業 L 不動産業・物品賃貸業	従業員数	人
	M 宿泊業・飲食サービス業 N サービス業		
その他 ()			

受講者(1)	ふりがな		年齢	歳	性別	男・女
	氏名					
	役職	※該当区分に○を付けてください(代表者・役員・管理者・管理者候補等)				
受講者(2)	ふりがな		年齢	歳	性別	男・女
	氏名					
	役職	※該当区分に○を付けてください(代表者・役員・管理者・管理者候補等)				

個人情報の保護について この「受講申込書」にご記入いただいた個人情報は、主催者間で、今後の研修のご案内(パンフレット等の発送)及び研修の改良や新しいサービスの開発(研修ニーズ調査・評価アンケート等)の目的で利用させていただく場合があります。

米子商工会議所

FAX：0859-22-1897



～ありがとうございました～